

Die SYSTAG Systemhaus GmbH ist seit über 29 Jahren erfolgreicher IT-Dienstleister. Wir fokussieren uns insbesondere auf die Optimierung von Geschäftsprozessen sowie die Entwicklung kundennaher, innovativer neuer Konzepte und Dienstleistungen. Dabei liegen unsere Kompetenzen in den Bereichen Enterprise Mobility, Security, Apps und Datenbankentwicklung. Wir sind Partner von Apple, Samsung, Microsoft, MobileIron, Kony, BlackBerry u. v. m.

Als Verstärkung für unser Team suchen wir einen

Account Manager m/w

Ihre neuen Aufgaben

- Aufbau langfristiger Geschäftsbeziehungen für mittelständisch geprägte Kunden, wie auch Großkunden
- Neukundenakquise & Pipeline-Aufbau
- Durch Ihre gezielte Akquisition erschließen Sie neues Kundenpotenzial und intensivieren die Kundenkontakte
- Vertrieb von IT-Lösungen, Beratungs-, Integrations- und Service-Dienstleistungen
- Positionierung des IT-Portfolios sowie Konzeption und Realisierung von IT-Projekten
- Aktives Mitwirken & Gestaltung neuer Vertriebsstrategien

Ihr Profil

- Berufserfahrung im Vertrieb von IT-Lösungen und Dienstleistungen
- Sie sind souverän, rhetorisch gewandt und besitzen sichere Umgangsformen
- Sie haben sehr gute Branchen- und Marktkenntnisse
- Sie sind mobil, selbstständig und ein ergebnisorientierter Teamplayer
- Problemloser Umgang mit Branchen-Programmen
- Deutsch in Wort und Schrift sowie gutes Englisch

Wir bieten

- Interessante Projekte bei namhaften Kunden
- Ein motiviertes, engagiertes, innovatives Team sowie flache Hierarchien und Kommunikationswege
- Verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Aufgaben mit Raum für eigene Gestaltungsideen
- Unbefristeter Arbeitsvertrag und sehr gute Entwicklungsmöglichkeiten
- Diverse Benefits und Events für unsere Mitarbeiter

Neugierig? Dann senden Sie Ihre Bewerbung an karin.theis@systag.com oder melden sich telefonisch.

SYSTAG Systemhaus GmbH • Gutenbergstr. 47 • 72555 Metzingen
Frau Karin Theis • Tel. 07123/9202-0 • karin.theis@systag.com • www.systag.com

